



UGIGRIP RECRUTE



son prochain **Chargé d'affaires / Technico-commercial H/F** pour conquérir le marché français !

Présentation de notre entreprise

UGIGRIP est une entreprise moderne et innovante spécialisée dans le travail des métaux par frappe à froid, roulage et assemblage, basée à Saint-Rambert-d'Albon (26140).

Nous sommes reconnus pour notre expertise technique et notre engagement envers nos clients.

Notre déploiement national et international nous permet de travailler avec des clients de divers secteurs, notamment l'automobile, l'ameublement et le luxe.

Nous croyons fermement en un management participatif, où chaque voix compte et chaque idée est valorisée. Rejoignez notre équipe proactive et contribuez à notre succès grandissant.



Votre rôle chez nous

En tant que Chargé d'affaires / Technico-commercial industriel sédentaire, votre rôle sera multiple et passionnant :

- Vous serez en charge de la prospection et du développement commercial auprès de nos clients existants et potentiels, ce qui vous amènera à vous déplacer occasionnellement
- Votre expertise technique sera mise à contribution pour présenter nos produits et solutions, et répondre aux besoins spécifiques de chaque client
- Vous participerez également à des événements professionnels et serez un ambassadeur actif de notre marque sur le terrain
- Enfin, vous travaillerez en étroite collaboration avec nos équipes techniques et marketing pour assurer un suivi optimal des projets



Vous êtes...

- Nous recherchons un candidat motivé et expérimenté, titulaire d'un BTS, DUT ou BUT dans un domaine technique, avec une expérience de 2 à 5 ans dans la vente B2B
- Une formation en mécanique ou conception et une connaissance du secteur industriel seraient un atout majeur
- Les compétences techniques sont au cœur de ce poste, et votre capacité à comprendre et expliquer des solutions mécaniques complexes sera déterminante
- Votre esprit d'équipe et votre autonomie seront également des atouts précieux pour réussir dans cette fonction
- Enfin, votre goût du challenge et votre désir de participer activement au développement d'UGIGRIP feront la différence

Amélioration
continue

Management
participatif

25 ans
d'expertise



UGIGRIP
KEEP CONTROL



Ce que nous offrons

Rejoindre Ugigrip, c'est vous engager dans l'industrie française, intégrer une entreprise à taille humaine, rejoindre une équipe où règnent l'intelligence collective et la coopération. Vous bénéficierez d'un environnement de travail moderne, stimulant et lumineux, où votre implication dans les décisions commerciales et la structuration de l'équipe sera valorisée.

- Poste essentiellement sédentaire avec déplacements ponctuels
- Contrat en CDI, 39 heures par semaine
- Salaire fixe + prime sur objectifs

Si cela résonne en vous et que vous souhaitez faire partie de notre équipe en mouvement, **rejoignez-nous !**



Comment postuler ?

Envoyez votre CV et une lettre de motivation percutante à :

- recrutement@ugigrip.fr
- <https://www.vallgrip.fr/recrutement/>
- 2045 route des Fouillouses,
Les Marrons ZA Axe 7 Est
26140 ALBON

Préparez-vous à des entretiens à la fois sérieux et conviviaux avec notre équipe RH, votre futur manager et des collègues passionnés par leur métier.



Suivez-nous sur LinkedIn

Alors, prêt à rejoindre le clan UGIGRIP ?

Apprenons à nous connaître, montrez-nous de quoi vous êtes capable et venez relever le défi de la diversification avec nous !

« *Nous souhaitons faire grandir notre équipe constituée de collaborateurs heureux grâce à qui l'entreprise devient de plus en plus performante* »



04 75 31 75 00



recrutement@ugigrip.fr



2045 route des Fouillouses
Les Marrons Z.A Axe 7 Est
26140 Albon

www.ugigrip.fr



UGIGRIP
KEEP CONTROL