



UGIGRIP RECRUTE



son prochain **Commercial H/F**
pour conquérir le marché français !

Présentation de notre entreprise

Ugigrip est une entreprise 100% française, familiale et passionnée, reconnue pour son expertise dans la conception et la fabrication de pièces métalliques. Après avoir bâti sa renommée à l'international sur le marché des crampons pour pneumatiques, Ugigrip est prêt à conquérir de nouveaux horizons en France, avec un double objectif de proximité avec ses clients et de valorisation de l'industrie française.



Votre rôle chez nous

Nous recherchons un(e) Commercial(e) dynamique et ambitieux(se) pour accélérer notre développement sur le territoire français. Votre mission consistera à identifier de nouvelles opportunités commerciales, à renforcer notre présence sur le marché et à augmenter notre chiffre d'affaires.



On compte sur vous pour...

- Prospecter activement de nouveaux clients dans divers secteurs tels que l'automobile, l'ameublement, le BTP et plus encore
- Co-construire avec nos clients pour développer des pièces métalliques sur-mesure répondant à leurs besoins spécifiques
- Participer à des événements professionnels et élargir notre réseau de partenaires stratégiques
- Etc.



Vous êtes...

- De formation technique avec une spécialisation commerciale, vous avez une forte appétence et une expérience dans la commercialisation de savoir-faire et de pièces industriels
- Maîtrise des techniques de prospection et de développement commercial
- Utilisation courante de l'outil informatique (bureautique, ERP, applications collaboratives...)
- Capacité à travailler de manière autonome tout en étant un excellent team player

Amélioration
continue

25 ans
d'expertise

Management
participatif



UGIGRIP
KEEP CONTROL



Ce que nous offrons

Rejoindre Ugigrip, c'est vous engager dans l'industrie française, intégrer une entreprise à taille humaine, rejoindre une équipe où règnent l'intelligence collective et la coopération. Vous bénéficierez d'un environnement de travail moderne, stimulant et lumineux, où votre implication dans les décisions commerciales et la structuration de l'équipe sera valorisée.

- Poste essentiellement sédentaire avec déplacements ponctuels
- Contrat en CDI, 39 heures par semaine
- Salaire fixe + prime sur objectifs

Si cela résonne en vous et que vous souhaitez faire partie de notre équipe en mouvement, **rejoignez-nous !**



Comment postuler ?

Envoyez votre CV et une lettre de motivation percutante à :

- recrutement@ugigrip.fr
- <https://www.vallgrip.fr/recrutement/>
- 2045 route des Fouillouses,
Les Marrons ZA Axe 7 Est
26140 ALBON



Suivez-nous sur LinkedIn

Préparez-vous à des entretiens à la fois sérieux et conviviaux avec notre équipe RH, votre futur manager et des collègues passionnés par leur métier.

Alors, prêt à rejoindre le clan UGIGRIP ?

Apprenons à nous connaître, montrez-nous de quoi vous êtes capable et venez relever le défi de la diversification avec nous !

« *Nous souhaitons faire grandir notre équipe constituée de collaborateurs heureux grâce à qui l'entreprise devient de plus en plus performante* »



04 75 31 75 00



recrutement@ugigrip.fr



2045 route des Fouillouses
Les Marrons Z.A Axe 7 Est
26140 Albon

www.ugigrip.fr



UGIGRIP
KEEP CONTROL